



CRITERIA OF PHARMACIST

คุณสมบัติเภสัชกรประจำร้านขายยาคอสเวย์

ผู้สมัครต้องมีคุณสมบัติ ดังนี้

1. มีสัญชาติไทย และไม่จำกัดเพศ
2. ต้องมีใบประกอบวิชาชีพเภสัชกร หรือ มีหนังสือรับรองเลขที่ใบอนุญาต วิชาชีพที่ถูกต้องตามกฎหมาย และต้องไม่มีพันธะสัญญาผูกพันกับ หน่วยงาน หรือ บริษัทฯ อื่นๆ
3. สามารถปฏิบัติตามมาตรฐานที่บริษัทฯ กำหนด ภายใต้โปรแกรมสัมภารณ์ เภสัชกรประจำร้านขายยาคอสเวย์ ซึ่งเป็นไปตามเงื่อนไขและกระบวนการที่ บริษัทฯ กำหนดเท่านั้น และสามารถเข้าร่วมโปรแกรมการฝึกอบรมผลิตภัณฑ์ การใช้ POS, การฝึกงานภาคปฏิบัติ รวมถึงเรียนรู้งานด้านเอกสารที่จำเป็น และเกี่ยวข้องทางกฎหมาย
4. สามารถเชื่อมต่อสัญญา กับทางบริษัทฯ อย่างน้อย 1 ปี และผู้สมัครมีความมุ่งมั่น ทำงานเต็มเวลาในการดำเนินธุรกิจ (ตามวันและเวลาทำการของร้านค้าคอสเวย์)
5. สามารถแสดงหลักฐานการรับรายได้ในปัจจุบันของผู้สมัครได้

คุณยะ ~ คุณกิก

ร้าน ecosway สาขาตลาดน้ำนกลอง

ติดต่อ 055-258113 081-8094007



COSWAY (THAILAND) CO.,LTD.
บริษัท คอสเวย์ (ประเทศไทย) จำกัด

เลขที่ 246 อาคารไนท์สแควร์ ชั้น 10 ห้องเลขที่ 10 - 04 ถนนสุขุมวิท แขวงคลองเตย เขตคลองเตย กรุงเทพฯ 10110
 246 Times Square Building, 10th Floor Room No.10 - 04, Sukhumvit Rd., Klongtoey, Bangkok 10110
 โทร. (Tel.) 02-229-4441-3, โทรสาร (Fax) 02-653-3659

รายได้ของเกสชกร :

รายการ	รายได้
1) ยา & สินค้าอื่นที่แนะนำบนเคาน์เตอร์	รับ 50% ของกำไรสุทธิ
2) ผลิตภัณฑ์อื่นๆ (เคาน์เตอร์แบรนด์)	ไม่ได้รับ
3) ผลิตภัณฑ์คอสเวย์	ไม่ได้รับ
4) รายได้จากการเชื้อขาย	ได้รับไม่มีขีดจำกัด

การการันตีรายได้ของเกสชกร

ตัวอย่าง 1 : ถ้าเกสชกร มีหลักฐานการรับรายได้มาก่อนไม่ต่ำกว่า 30,000 บาท
 กำไรสุทธิจากการขายยา & สินค้าอื่นๆ ที่แนะนำบนเคาน์เตอร์ + รายได้จากการเชื้อขาย = 20,000 บาท . จะได้รับเงินคอมมิชชันเพิ่มจากบริษัทฯ อีก 10,000 บาท

ตัวอย่างที่ 2 :

ถ้าเกสชกร มีหลักฐานการรับรายได้มาก่อนไม่ต่ำกว่า 30,000 บาท กำไรสุทธิจากการขายยา & สินค้าอื่นๆ ที่แนะนำบนเคาน์เตอร์ + รายได้จากการเชื้อขาย มากกว่า 30,000 บาท . บริษัทฯ จะไม่จ่ายเงินคอมมิชชันเพิ่มเติมอีก (รายได้จากการเชื้อขาย หมายรวมถึงรายได้จากการหัสดื่นๆ ของบุคคลในครอบครัว)

6. เกสชกรต้องไม่มีสัญญาผูกพันกับทางหน่วยงาน และบริษัทฯ อีก

7. ต้องปฏิบัติงานตามวันเวลาของผู้ดำเนินการร้านที่กำหนด อย่างไรก็ตาม เกสชกรจะได้รับอนุญาตให้หยุดได้ 1 วัน ต่อสัปดาห์

8. ต้องฝ่าฝืนกระบวนการคัดเลือกทั้งหมด และเข้าไปโปรแกรมการฟ้องอบรมและสัมภาษณ์, การอบรมในเรื่องผลิตภัณฑ์ และแผนการจ่ายรายได้, อบรมการใช้ POS, เท้าฝึกอบรมภาคปฏิบัติ และ อื่นๆ)

9. มีหน้าที่รับผิดชอบในการบริหารจัดการเรื่องสต็อก (การสั่งสินค้า , การควบคุมสต็อก, และอื่นๆ) ของยา & สินค้า อื่นๆที่ขายบนเคาน์เตอร์

การวางแผนค้าประภันสำหรับเกสชกร :

1. ต้องมีเงินค้าประภัน 150,000 บาท โดยสามารถหักจากกำไรสุทธิที่ได้ต่อเดือน + รายได้จากการเชื้อขาย (10%) จนครบ วงเงิน 150,000 บาท 10% จากกำไรสุทธิที่เกิดขึ้นจริง (ยา+ สินค้าอื่นๆ บนเคาน์เตอร์) + รายได้จากการเชื้อขาย แต่ไม่รวม เงินคอมมิชชันที่บริษัทฯ บังคับประภันให้เป็นรายได้

2. ไม่ต้องมีผู้ค้าประภัน

การจัดสรรลูกค้าที่เป็นสมาชิกใหม่

1) เพื่อเป็นการสนับสนุนและสร้างเสริมให้เกสชกรมีรายได้ ลูกค้าทุกๆ 2 คน ที่เดินเข้ามายังร้านไม่ว่าจะสมัครเป็น BO หรือ VIP ก็ตาม ทุก 1 คน จะถูกจัดสรรให้กับเกสชกร ลับลับกัน กับผู้ดำเนินการร้าน ดังตัวอย่างต่อไปนี้ :

- ลูกค้าที่เดินเข้ามาคนที่ 1 และหากสมัครเป็นสมาชิก จะให้เป็นเครื่องข่ายของผู้ดำเนินการร้าน (ผู้ดำเนินการร้านสามารถให้สมาชิกใหม่น้อยด้วยที่มีงานของท่านที่เป็นผู้ช่วยอยู่ในร้านก็ได้)
- ลูกค้าเดินเข้ามาคนที่ 2 และหากสมัครเป็นสมาชิก ให้สมาชิกใหม่นี้ อยู่ใต้เครื่องข่ายของเกสชกร

A member of



BERJAYA

คุณยะ ~ คุณกีก

ร้าน ecosway สาขาตลาดน้ำนคอง
 ติดต่อ 055-258113, 081-8094007